



報道関係者各位  
プレスリリース

2011年12月12日  
Veeva Systems, Inc.

## Veeva、新『iRep』 製薬業界特化型クラウドCRM 日本拡張版をリリース

Veeva Japan KK (社長：岡村 崇 本社：米国 Veeva Systems 社)は、これまで提供していた製薬業界向けの CRM システム『iRep』のサービスの機能を強化して、「施設ドクターのデータモデル」を完全にサポートし、シングルクリックでのスケジュール管理を可能にした、機能強化版の提供を本日より開始します。

当社は企業規模、製品、業界の複雑性を問わず、製薬企業のニーズに合わせて柔軟性の高い CRM システムを提供し、日本市場に於ける製薬企業の成功を目指しています。日本独自の特殊要件に対応し、日本のユーザーが企業間競争を優位に進められるよう、今後ともサービスの向上に取り組んでいきます。

### 【主な特徴】

施設ドクターのデータモデルを完全サポート

1. ターゲティングや訪問、訪問報告において施設ドクターレベルの設定が可能
2. 施設ドクターのレベルで様々な関連情報を紐付け可能
3. 施設ドクターに対し各社独自の項目の設定が可能

シングルクリックスケジューラ機能

1. ワンクリックで訪問予定、実績を作成可能

2. 色分けによりステータスを一目で確認可能
3. 目標値に対しての実績差分をリアルタイムで算出可能
4. 簡単クリックでの訪問報告に対応

#### 【Veeva 「iRep」について】

「iRep」は、「VBioPharma」「VMobile」「VInsights」から構成される、製薬・バイオテクノロジー業界有数のクラウドベース CRM ソリューション「Veeva CRM」アプリケーションの一つです。現在「iRep」は、iPad 上で起動する CLM（クローズド・ループ・マーケティング）ツールとして急速に普及しています。当社は、Veeva CRM により製薬業界独自の多岐にわたるニーズに唯一応え得るソリューションを提供し、複数のチーム・組織を単一ソリューションでサポートすることを可能にしました。更に導入・展開を容易にし、効率向上を推進しながらも、コスト削減を実現し、複雑さを解消しています。

「iRep」 : <http://www.veevasystems.jp/products/iRep.php>

#### 【Veeva Systems 社について】

Veeva Systems 社はグローバルなライフサイエンス企業向けにクラウドベースのソリューションを提供するリーディングカンパニーです。世界最大規模の製薬会社からバイオテクノロジー分野の新興企業まで 100 社を超える顧客を擁し、技術革新への取り組みや卓越した製品力によって、お客様の成功をサポートしています。2007 年に設立された Veeva はサンフランシスコのベイエリアに本社を置く非公開企業であり、フィラデルフィア、バルセロナ、パリ、北京、上海、東京、大阪に拠点を展開しています。詳しくは公式サイト (<http://www.veevasystems.jp>) をご覧ください。

#### 【本件に関するお問い合わせ先】

Veeva Japan KK

TEL : 03-5210-1822

FAX : 03-5210-1821

E-mail : [japan.info@veevasystems.com](mailto:japan.info@veevasystems.com)